

RALF ENGEL

CV & KURZPORTRAIT

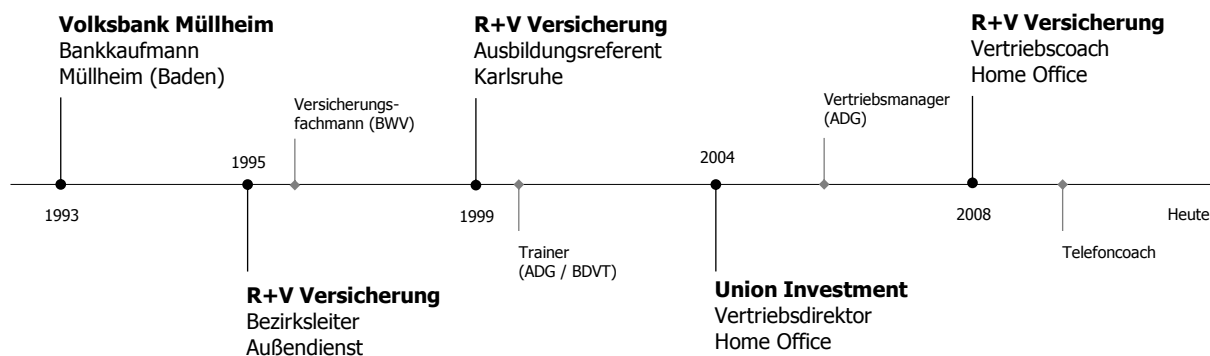
KONTAKT

Mobil +49 151 26414337
E-Mail cv@ralf-engel.de
Web www.ralf-engel.de

PERSÖNLICHES

Familienstand Ledig
Nationalität Deutsch
Sprachen Deutsch ★★★★★
Englisch ★★★★★
Französisch ★★

ÜBERSICHT



SKILLS

Professionalität	■■■■■	Vertriebserfahrung	■■■■■
Teamfähigkeit	■■■■■	Trainingskompetenz	■■■■■
Zielstrebigkeit	■■■■■	IT Kenntnisse	■■■■■
Genauigkeit	■■■■■	Analytisches Denken	■■■■■
Kreativität	■■■■■	Führungserfahrung	■■■■■

WERDEGANG

02/2009 – heute

R+V Allgemeine Versicherung AG, Freiburg

Vertriebscoach (Außendienst, Home Office)

- Konzeption und Implementierung von eigener Vertriebsberatung
- Steigerung der Abschlussquote und Produktionsergebnisse
- Aufbau einer detaillierten individuellen Zielplanung
- Erstellung von maßgeschneiderten Planungsunterlagen
- Planung und Controlling von Schwerpunktmaßnahmen
- Umsetzung von Maßnahmen zur Sicherung von Verkaufszielen
- Konzeption und Moderation von Events mit bis zu 400 Personen
- Moderation von Kundenveranstaltungen und Vertriebstagungen
- Implementierung eines Gesamtberatungsansatzes
- Konzeption und Durchführung von Vertriebsworkshops
- Erfolgreiche Projektleitung
- Stärkung der Verkäuferpersönlichkeit durch Videotraining
- Coaching im Verkaufsgespräch
- Begleiten und Einarbeiten neuer Mitarbeiter
- Fachliche Führung von 200 Vertriebsmitarbeitern

09/2004 – 02/2009

Union Investment Privatfonds GmbH, Frankfurt am Main

Vertriebsdirektor (Außendienst, Home Office)

- Steuerung, Führung und Entwicklung von 16 Vertriebsbanken
- Erreichung vorgegebener Ertrags- und Volumenziele mit einer Übererfüllung von bis zu 200 %
- Kampagnenplanung von Vertriebsprojekten
- Mehrfach erfolgreichstes Vertriebsgebiet bundesweit
- Konzeption und Controlling von verkaufsfördernden Maßnahmen
- Realisierung von Kundenveranstaltungen mit bis zu 800 Gästen
- Schulung von Vertriebspartnern zum Thema Investmentfonds
- Durchführung von Schulungen zu Kapitalmarkt und Börse
- Motivation zum aktiven Verkauf von Fondsprodukten
- Planung und Durchführung von Events und Incentives
- Erstellung von professionellen Präsentationen

07/1999 – 08/2004

R+V Allgemeine Versicherung AG, Stuttgart

Ausbildungsreferent und Trainer (Außendienst)

- Konzeption und Durchführung von Bildungs- und Trainingsmaßnahmen
- Leitung von Seminaren in Aus- und Weiterbildung
- Fachliche Schulungen von Bankmitarbeitern

- 06/1995 – 06/1999 **R+V Allgemeine Versicherung AG**, Karlsruhe
 Bezirksleiter im Bankenvertrieb (Außendienst)
- Leitung des Versicherungsgeschäftes in der Bank
 - Erfolgreiche Neukundenakquise
 - Planung von Zielen und Maßnahmen zu deren Umsetzung
 - Selbständiger Verkauf von Vorsorge- und Absicherungsprodukten
- 07/1993 – 05/1995 **Volksbank Müllheim eG**, Müllheim
 Bankkaufmann
- Kundenservice und Beratung von Bankkunden
 - Beratung von Bankkunden in Anlageprodukten
 - Verkauf von Bausparverträgen und Versicherungen

NEBENBERUFLICHES

- 10/2016 – heute **Kreativagentur für Webdesign**
 Inhaber von www.homepage-eins.de
- 08/2003 – heute **Duale Hochschule Baden-Württemberg**, Lörrach
 Dozent im Studienfach Finanzdienstleistungen

QUALIFIKATIONEN

- 2012 Weiterbildung zum Telefoncoach
- 2006 Qualifikation zum zertifizierten Vertriebsmanager (ADG)
- 2000 Qualifikation zum Trainer (ADG / BDVT)
- 1997 Qualifikation zum Verkaufsausbilder
- 1995 Weiterbildung zum Versicherungsfachmann (BWV)

AUSBILDUNG

- 1993 IHK-Abschlussprüfung zum Bankkaufmann
- 1990 – 1993 Ausbildung zum Bankkaufmann, Volksbank Müllheim eG
- 1984 – 1990 Alemannen Realschule in Müllheim, Abschluss: Mittlere Reife
- 1980 – 1984 Grundschule in Müllheim

WEHRDIENST

1993 – 1994

Bundeswehrdienst Deutsch-Französische Brigade in Müllheim
Hauptgefreiter im Sanitätsdienst

IT-KENNTNISSE

Microsoft Office
HTML 5 und CSS
Mac OS X

REFERENZEN

Auf Anfrage erhältlich